

Wozu braucht man einen Schutz vor Forderungsausfall?

Wahrscheinlich ist Ihnen das auch schon einmal passiert: Der Auftrag erledigt, die Waren geliefert, die Rechnung gestellt – aber auf dem Konto ist selbst nach Wochen kein Geldeingang zu verzeichnen. Auch Mahnungen bleiben wirkungslos, Ihr Kunde zahlt einfach nicht. Womöglich ist er sogar pleite.

Das kann gerade kleine Unternehmen in die wirtschaftliche Katastrophe führen: Es fehlt nicht nur die erwartete Einnahme, Sie bleiben auch auf Material- und Personalkosten sitzen! Und so kann auf einen Forderungsausfall auch die eigene Insolvenz folgen – wenn Sie nicht vorsorgen!

▼ Beispiele

Drei Fälle zeigen, warum der Schutz vor Forderungsausfall auch für kleinere Unternehmen so wichtig ist.

Risiko als Subunternehmer



Ein **Elektro-Betrieb**, ein inhabergeführtes Familienunternehmen, übernimmt als Subunternehmer für ein großes Bauprojekt die Elektrikerarbeiten. Die Firma erledigt über mehrere Monate ihre Arbeit wie gewohnt zuverlässig. Andere größere Aufträge können in der Zeit nicht angenommen werden. Dann geht der Bauträger insolvent – und es ist bei ihm nichts mehr zu holen.

Ausgefallene Forderung:
112.400 EUR

Schuldner nicht auffindbar



Eine **Designerin** entwirft und fertigt für ein namhaftes Modehaus eine exklusive Kollektion. Nachdem sie 15 Kleider ausgeliefert hat, stellt sie die erste Rechnung. Aber auch nach 30 Tagen geht keine Zahlung ein. Sie muss feststellen, dass das Modehaus geschlossen wurde und der Inhaber verschwunden ist. So kann sie ihre Modelle nicht zurückholen und bleibt zudem auf den Kosten sitzen.

Ausgefallene Forderung:
11.540 EUR

Nichtzahlung von Rechnungen



Ein **Kfz-Mechatroniker** betreibt eine Autowerkstatt. Ein Kunde beauftragt ihn mit der Überholung seiner 12 Lieferwagen, die er zudem alle in der neuen Firmenfarbe lackiert haben möchte. Der Kfz-Mechatroniker besorgt diverse Ersatzteile, baut zwei neue Motoren ein und lackiert die gesamte Kleintransporter-Flotte. Der Kunde holt zwar seine Wagen ab, reagiert aber weder auf die Rechnung noch auf die folgenden Mahnungen. Die Auslagen des Unternehmers für Material und seine Arbeitsleistung bleiben unbezahlt.

Ausgefallene Forderung:
25.320 EUR

Leistungen von Simplicity, dem Schutz vor Forderungsausfall für kleinere Unternehmen

Sicherheit ohne großen Aufwand: Grundsätzlich sind Ihre Forderungen über 250 Euro pauschal zu 60% abgesichert – ohne vorherige Prüfung der Kunden.

Schutz in Deutschland und vielen weiteren Ländern: Simplicity deckt Geschäfte innerhalb Deutschlands, in fast allen Ländern Europas sowie in den USA und Kanada.

Leistung schon bei Nichtzahlung: Euler Hermes entschädigt Sie bereits, wenn Ihr Kunde bis zu einer bestimmten Frist seine Rechnung nicht zahlt. Sie müssen dann nicht bis zur Insolvenz auf Ihr Geld warten.

Sofortige Schadenregulierung: Euler Hermes zahlt direkt nach Eintritt des Versicherungsfalles und Feststellung des versicherten Ausfalls.

Klare Prämienregelung: Ihre Prämie berechnet sich allein nach Ihrem Jahresumsatz.

Inkasso inklusive: Bei Simplicity übernimmt die Euler Hermes Collections GmbH für Sie den Einzug unbezahlter Forderungen.

BoniCheck zum günstigen Pauschalpreis: Für 200 Euro zzgl. MwSt. können Sie bis zu 100 Bonitätsprüfungen pro Jahr vornehmen – ganz einfach online über den Online-Service EOLIS.

Verbesserter Versicherungsschutz möglich: Erhöhung für ausgewählte Kunden durch BoniCheck-Prüfung auf bis zu 90%.

Sofort-Check per EH Scan-App: Einfach den Briefkopf oder die Visitenkarte des zu prüfenden Kunden mit dem Smartphone scannen. Liegen Euler Hermes Informationen zur Bonität vor, erhalten Sie direkt die bestmögliche Deckungsquote aufs Handy.

Kompetente Hilfe: schneller Kundenservice und Beratung durch die qualifizierten Mitarbeiter des Euler Hermes CustomerServices.



Simplicity, der kompakte Schutz vor Forderungsausfall von Euler Hermes, bietet kleinen und mittleren Unternehmen beruhigende Sicherheit zum fairen Preis – ohne komplizierte Anträge und ohne großen Verwaltungsaufwand.

EH Simplicity, der kompakte Schutz vor Forderungsausfall

▼ Prinzip und Leistungen

Die Prämie für Simplicity berechnet sich ganz einfach nach Ihrem Umsatz. Entschädigt wird bereits dann, wenn ein Kunde bis zu einer bestimmten Frist nicht zahlt – also nicht erst bei nachgewiesener Insolvenz.

Deckungsquote



Ablauf einer Entschädigung bei „längerem Zahlungsverzug“ (Nichtzahlungstatbestand)



Die oben genannten Fristen sind Beispiele

§

Das sollten Sie wissen:

Besonders geeignet für kleinere und mittlere Unternehmen mit einem Jahresumsatz von bis zu 5 Mio. Euro, die eine einfache Lösung zum Schutz vor Forderungsausfall suchen – mit pauschaler Deckung und ohne viel Verwaltungsaufwand.

Nicht geeignet für größere Unternehmen mit höherem Jahresumsatz. Diese benötigen einen Schutz, der möglichst genau die einzelnen Risiken bewertet. Sie verfügen in der Regel auch über entsprechende Spezialisten im Debitorenmanagement, die sich um die regelmäßige Abfrage von Versicherungssummen und anderen Verwaltungsaufwand kümmern.

Versichert sind Forderungen aus Lieferungen und/oder Leistungen an gewerbliche Kunden mit einem Zahlungsziel von bis zu 90 Tagen, Rechnungsstellung innerhalb von 30 Tagen. Die Bagatellgrenze liegt bei 250 Euro.

Versicherte Länder: Belgien, Dänemark, Deutschland, Estland, Finnland, Frankreich, Irland, Italien, Kanada, Luxemburg, Malta,

Niederlande, Norwegen, Österreich, Polen, Portugal, Rumänien, Schweden, Schweiz, Slowakei, Slowenien, Spanien, Tschechien, Ungarn, USA, Vereinigtes Königreich.

Nicht versichert sind Forderungen gegen öffentlich-rechtliche Abnehmer, Privatpersonen oder Beteiligungen des Versicherungsnehmers, Forderungen aus Kommissionslager-, Leasing-, Lizenz-, Miet- und Pachtverträgen sowie Mehrwert- und Energiesteuer. Bestrittene Forderungen sind nicht versichert, bis sie rechtlich geklärt sind.

Die Laufzeit beträgt 12 Monate, es gibt keine unter- oder überjährige Anpassung.

Allgemeine Versicherungsbedingungen (AVB): Diese Information kann Ihnen nur einen Überblick über die Leistungen geben. Für Ihren Versicherungsschutz maßgeblich sind die aktuellen AVB bei Vertragsabschluss und der Versicherungsschein.

Meine Allianz & Allianz Vorteilsprogramm

Mehr Übersicht, mehr Vorteile – Tag für Tag.
Melden Sie sich an unter www.allianz.de/meine-allianz

www.eulerhermes.de
Euler Hermes Deutschland

Immer für Sie da, wenn es darauf ankommt:



Andreas Dollst
Versicherungsfachmann (BIVV)
Allianz Generalvertreter
Andreas Dollst

Am Neumarkt 30
22541 Hamburg
Telefon 040 6953757
Telefax 040 6953942
Mobil 0171 284843
andreas.dollst@allianz.de
www.dollst-allianz.de

Öffnungszeiten
Mo 9:30 - 12:30 und 15:00 - 17:30 Uhr
Di 9:30 - 12:30 Uhr
Mi 9:30 - 12:30 und 15:00 - 17:30 Uhr
Do 9:30 - 12:30 Uhr
Fr 9:30 - 12:30 Uhr
Sa geschlossen
Und nach Vereinbarung