

Allianz 

# Join us. Let's care for tomorrow

... um Deine eigene Zukunft zu gestalten.  
... um auf unterschiedlichste Menschen zuzugehen.  
... um direkt beim Marktführer durchzustarten.

KAUFLEUTE FÜR VERSICHERUNGEN UND FINANZANLAGEN  
KAUFLEUTE FÜR BÜROMANAGEMENT  
BACHELOR OF ARTS BWL/VERSICHERUNG – VERTRIEB

# Inhalt



---

SEITE 4-7

Kaufleute (m/w/d) für Versicherungen und Finanzanlagen. **Eine abwechslungsreiche und vielseitige Ausbildung im Vertrieb.**

---

SEITE 8-11

Kaufleute (m/w/d) für Büromanagement. **Eine attraktive Ausbildung im Vertriebsinnendienst.**

---

SEITE 12-17

Bachelor BWL/Versicherung, Ausrichtung Vertrieb. **Duales Studium. Theorie und Praxis.**

---

SEITE 18-21

Berufsausbildung bei der Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG: **Das Wichtigste über uns.**







## Überlasse Deine Karriere nicht dem Zufall

Mit einer Ausbildung bei der Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG kannst Du als Berufseinsteiger:in, die/der gerne Leistung zeigt, Deine Zukunft von Beginn an aktiv mitgestalten. Damit schaffst Du optimale Bedingungen für den Auftakt Deiner beruflichen Laufbahn. Auf den folgenden Seiten zeigen wir Dir, wie attraktiv die Berufsausbildungen oder das duale Studium bei uns sind.

Finde Deine Herausforderung auf  
[www.allianz-vertrieb.de](http://www.allianz-vertrieb.de)





# (m/w/d) Kaufleute

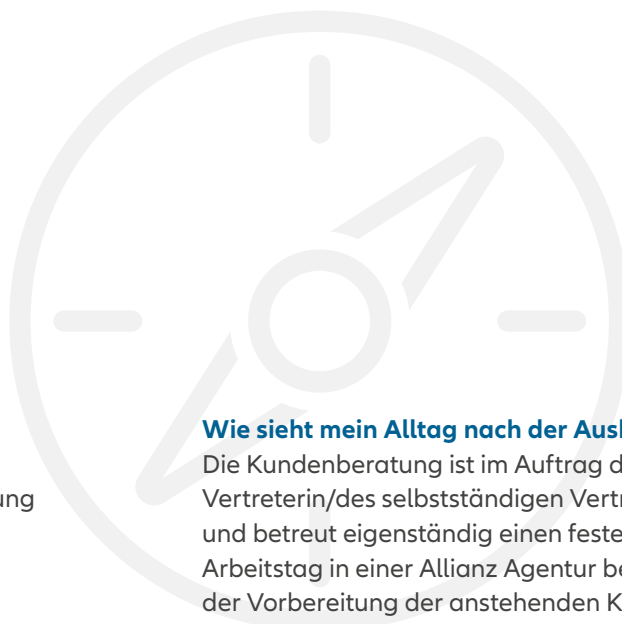
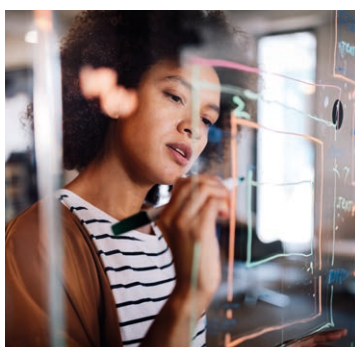
## für Versicherungen & Finanzanlagen

Während Deiner gesamten Ausbildung begleiten wir Dich individuell und praxisnah.





# Wie sieht meine Ausbildung aus?



## Die Ausbildungsinhalte:

- Allgemeine Versicherungswirtschaft
- Kundenbedarfsanalyse, Lösungsentwicklung und Versicherungsfallbearbeitung
- Kommunikation und Handeln im Kundenkontakt
- Projektbezogene Prozesse in der Versicherungswirtschaft
- Wirtschafts- und Sozialkunde

Die Ausbildung Kaufleute (m/w/d) für Versicherungen und Finanzanlagen dauert in der Regel 2,5 Jahre. Sie findet im Vertrieb hauptsächlich in einer ausgewählten Allianz Agentur statt. Dort erhältst Du auch fundiertes Fachwissen über Finanzprodukte.

Die notwendigen theoretischen Kenntnisse werden Dir durch Seminare in der Allianz Außendienst Akademie und den Besuch der Berufsschule vermittelt. Die Berufsausbildung wird durch schriftliche und mündliche IHK-Prüfungen abgeschlossen.

## Wie sieht mein Alltag nach der Ausbildung aus?

Die Kundenberatung ist im Auftrag der selbstständigen Vertreterin/des selbstständigen Vertreters unterwegs und betreut eigenständig einen festen Kundenkreis. Der Arbeitstag in einer Allianz Agentur beginnt in der Regel mit der Vorbereitung der anstehenden Kundentermine und einem kurzen Abstimmungsgespräch mit der Vertreterin/dem Vertreter. Ihr Verkaufsgeschick können die Kundenberater:innen jeden Tag in Kundenterminen beweisen. Dort sind sie in ihrem Element: Beraten, Überzeugen, Verkaufen. Die flexible Zeiteinteilung ermöglicht es ihnen hin und wieder, private Erledigungen und Freizeitaktivitäten in den Tag zu legen.

Während der Vor- und Nachbereitung der Termine in der Agentur besteht die Möglichkeit, sich mit Kolleg:innen zu treffen und mit ihnen Erfahrungen sowie wichtige Fachinformationen auszutauschen.

**Eine abwechslungsreiche und vielseitige Ausbildung im Vertrieb.**





# Wie kann ich Karriere machen?



Setze Deine Fähigkeiten effektiv ein und entwickle  
Dich mithilfe der Allianz gezielt weiter!

## **Dein Start bei der Allianz: Kundenberater:in bei der Vertreterin/dem Vertreter**

Deine erste Station nach der Ausbildung: Als Kundenberater:in bei der Vertreterin/dem Vertreter bist Du in einer Allianz Agentur fest angestellt und beziehst ein monatliches Grundgehalt plus einen variablen Vergütungsbestandteil für Deine erfolgreiche Vermittlungsarbeit. Du betreust eigenverantwortlich die Kund:innen Deiner Agentur und gestaltest Deinen Tagesablauf in Absprache mit der Vertreterin/dem Vertreter weitgehend selbst. So genießt Du die Sicherheit eines Angestelltenverhältnisses, aber auch viele Freiheiten.

## **Selbstständige:r Allianz Vertreter:in**

Wer ehrgeizige Ziele und viel Selbstvertrauen hat, möchte irgendwann sein eigener Chef sein. Eine eigene Allianz Agentur ist für engagierte Vertriebsmitarbeiter:innen eine hervorragende Perspektive. Als Agenturinhaber:in triffst Du strategische Entscheidungen und kannst Deine Ideen in die Tat umsetzen. Du trägst dabei eine hohe Verantwortung, hast dafür aber persönliche Gestaltungsfreiheit. Die Allianz unterstützt Dich in jeder Phase technisch, organisatorisch und durch eine umfassende persönliche Betreuung.

## **Produktspezialist:in**

Die Allianz gibt qualifizierten Kundenberater:innen die Chance, sich auf bestimmte Produktgruppen zu spezialisieren. Wenn dieser Weg für Dich infrage kommt, bereiten wir Dich über mehrere Monate theoretisch und praktisch auf Deine besonderen Aufgaben vor. Als Produktspezialist:in bist Du gefragte:r Ansprechpartner:in für Deine Allianz Vertreter:innen und Kund:innen und kannst mit Deinem Expertenwissen in vielen Fällen auch komplexe Problemstellungen lösen.

## **Führungskraft**

Wer strategische Entscheidungen zu treffen hat, braucht ganz besondere Fähigkeiten. Die Führungskräfte der Allianz, etwa Vertreterbereichsleiter:innen, beweisen täglich Führungsstärke, soziale Kompetenz und Vermittlungsgeschick. Wir suchen ständig und ganz gezielt Mitarbeiter:innen, die die Voraussetzungen und die Bereitschaft dazu mitbringen, und bilden sie in intensiven Lehrgängen aus.



Wir bieten erstklassige Produkte,  
Du hast die Fähigkeiten,  
unsere Marke zu repräsentieren.



## Was sollte ich mitbringen?

### Was wir erwarten:

- Guter Schulabschluss:  
Qualifizierter Abschluss Mittelschule
- Ausgeprägte Lese- und Rechtschreibfähigkeit
- Gutes Zahlenverständnis
- Digitale Skills: sicherer Umgang mit Computersoftware und Social Media

- Freude am Verkaufen
- Eigeninitiative und Selbstverantwortung
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke
- Engagement und Einsatzbereitschaft
- Schnelle Auffassungsgabe
- Strukturiertes Arbeiten
- Gepflegtes Äußeres und sicheres Auftreten

Du entsprichst diesem Profil?  
Dann solltest Du Dich unbedingt bei  
uns vorstellen! Nimm Deine Zukunft in  
die Hand und bewirb Dich jetzt unter  
[www.allianz-vertrieb.de](http://www.allianz-vertrieb.de)



**Wir freuen uns auf Dich!**